



Udana dekada CEMET Serwis

Ponad 10 lat na trudnym i konkurencyjnym rynku transportowym, własna flota samochodów do transportu cementu i wapna luzem. O ile w pierwszym roku działalności CEMET Serwis przewiózł samochodami 221 tys. ton towarów, to już plan na 2017 rok zakłada transport blisko 2 mln ton! – oferujemy profesjonalną usługę opartą na wiedzy i doświadczeniu naszych pracowników, naszą stabilność finansową i sprawdzone procedury działania. Dzięki wieloletnim kontaktom i konsekwentnej pracy zdobyliśmy sobie na tak wymagającym rynku pozycję solidnego partnera. Z perspektywy 10 lat możemy mówić o sukcesie naszej działalności – mówi Witold Pośpiech, prezes zarządu CEMET Serwis Sp. z o.o.

– W strategii grupy CEMET stanowimy ważne uzupełnienie działalności kolejowej i obsługi bocznic w największych cementowniach. Zaczynaliśmy od usług spedycyjnych. Pozwoliło nam to w najszybszy sposób zdobyć doświadczenie i niezbędne kontakty rynkowe – mówi Witold Pośpiech, prezes zarządu CEMET Serwis Sp. z o.o. – Teraz, z ponad 10-letniej perspektywy, możemy mówić o sukcesie. Oferujemy klientom coś więcej niż transport: profesjonalną usługę opartą na wiedzy i doświadczeniu naszych pracowników oraz naszą stabilność finansową i sprawdzone procedury działania. Dzięki wieloletnim kontaktom i konsekwentnej pracy zdobyliśmy sobie na tak konkurencyjnym rynku pozycję solidnego partnera. Zdaniem Witolda Pośpiecha pod hasłem „transport” kryje się stosunkowo prosta usługa – przewiezienie towaru od producenta do klienta. Jednak na przestrzeni lat zmieniły się dodatkowe kryteria związane z realizacją tej usługi. I tu widać tę zmianę jakościową.

– Posiadamy nowoczesne samochody i narzędzia wspomagające zarządzanie transportem. Zmieniły się też oczekiwania co do samego transportu i sposobu jego wykonania. Zleceniodawca oczekuje nie tylko przewiezienia, ale wykonania tego na określonych warunkach: w założonym czasie i w odpo-

CEMET Serwis to spółka z grupy CEMET. Powstała w 2007 roku jako rozszerzenie działalności firmy o transport samochodowy. Na starcie CEMET Serwis dysponował 10 zestawami pojazdów do transportu cementu i wapna luzem oraz wcześniej zdobytymi doświadczeniami w organizacji spedycji materiałów budowlanych.

– Obecnie mamy ich już 60. Do tego dochodzi flota 200 samochodów kontraktowych – wylicza Grzegorz Zubik, dyrektor handlowy CEMET Serwis Sp. z o.o. – Od 2007 roku sukcesywnie budujemy własną, specjalistyczną flotę przeznaczoną do transportu materiałów sypkich. Skupiliśmy się na dwóch liniach biznesowych: transporcie własnym opartym na pojazdach zlokalizowanych przy cementowniach w Małogoszczu i Górażdżach oraz na spedycji całopojazdowej – głównie dla branży przemysłowej – budowlanej i chemicznej. W razie potrzeby posiłkujemy się także pojazdami z rynku, w tym z giełdy transportowej. To wszystko stawia nas w czołówce krajowych przewoźników. Przez ostatnie lata firma sukcesywnie zwiększała zakres usług. Obecnie, w sezonie budowlanym, CEMET Serwis realizuje około 450 transportów dziennie. Plan na 2017 rok zakłada transport blisko 2 mln ton i przychody w wysokości ponad 82 mln złotych. CEMET Serwis posiada sieć 9 oddziałów na terenie kraju i zatrudnia na stałe 100 pracowników.

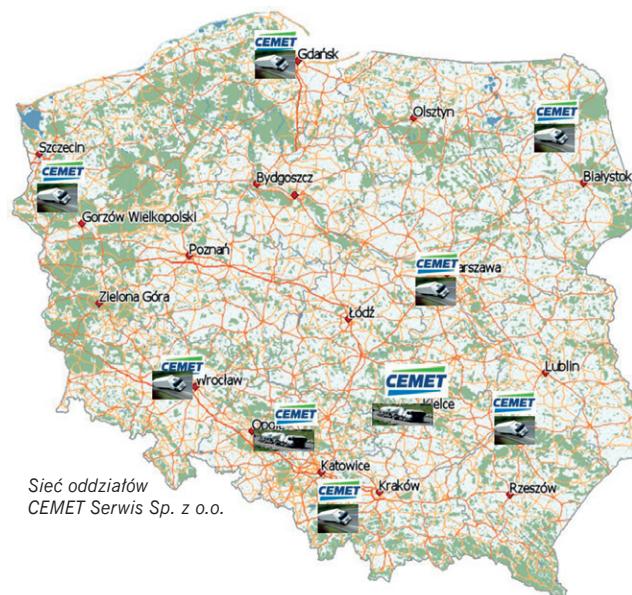


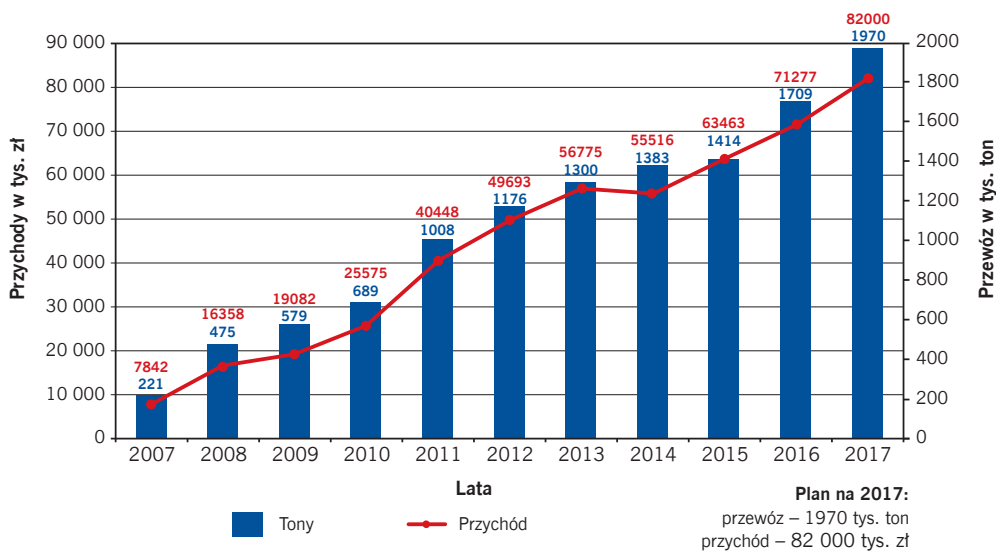
foto: Michał Braszczyski

Witold Pośpiech, prezes zarządu CEMET Serwis Sp. z o.o.
Poniżej: Grzegorz Zubik, dyrektor handlowy CEMET Serwis Sp. z o.o.



foto: Michał Braszczyski





wiedni sposób. Poprzez naszą elastyczność i wiedzę próbujemy temu zaradzić. Mamy cały system zarządzania transportem, elektroniczne systemy komunikowania się i znajomość rynku. Ale najważniejszą jest sprawa relacji między trzema stronami – zleceniodawcą, firmą transportową i zleceniobiorcą – tłumaczy prezes Pośpiech. – Narzędzia są oczywiście ważne, ale o tym, jak one funkcjonują, w rzeczywistości decydują ludzie: nasi spedytorzy, nasi kierowcy – oni stanowią o wartości dodanej firmy, o jej skuteczności i sukcesie.

Jakie są oczekiwania kontrahentów CEMET Serwisu? – Na ogół wszyscy chcieliby, żeby było szybciej, sprawniej i taniej. Ale to złudna teza. Jako firma zajmująca się wyłącznie logistyką i transportem musimy dobrze oszacować ryzyko, by sprostać wszystkim oczekiwaniom. Optymalizacja działalności operacyjnej, w tym kosztów, nie może mieć negatywnego wpływu na jakość i bezpieczeństwo świadczonych usług. Musimy pracować na zasadach rentowności, co na tak konkurencyjnym rynku nie jest łatwe – wyjaśnia Witold Pośpiech. – Transport towarów od producenta do klienta to tak naprawdę przedłużenie działalności biznesowej producenta. To my jesteśmy łącznikiem, który przenosi ich produkt i wizerunek do klienta. Jesteśmy elementem naturalnego ciągu technologicznego, który zamienia koszty w przychody. I jako łącznik musimy być wpisani w część produkcyjną i handlową zakładu. Zmiana podejścia pomaga nam w tym, byśmy blisko współpracowali z dwiema stronami. To współ-

dzielenie się odpowiedzialnością za cały proces. Na końcu musi się to zazębiać, sprawnie funkcjonować i być opłacalne dla każdej ze stron.

Sprawnością rynkowa jest podstawową zaletą i przewagą spółki CEMET Serwis. Ogromne znaczenie ma również wiarygodność firmy i przewidywalność w relacjach z kontrahentami oraz dbałość o pracowników – ich wyszkolenie, satysfakcję i bezpieczeństwo pracy.

W 2017 roku spółka CEMET Serwis otrzymała Diament Forbesa, czyli wyróżnienie w rankingu miesięcznika Forbes w kategorii firm o poziomie przychodów od 50 do 250 mln złotych w województwie świętokrzyskim.

– CEMET Serwis, jako część samochodowa, jest naturalnym uzupełnieniem usług transportu kolejowego oferowanych przez CEMET SA. Dzięki uzyskanej synergii posiadamy silną pozycję na rynku i jesteśmy postrzegani jako wiarygodny partner. Żadna firma obecna na rynku transportowym obsługująca branżę budowlaną nie jest w stanie zaproponować równie kompleksowej i stabilnej oferty, jaką my możemy wspólnie zaoferować naszym klientom. Jednocześnie jesteśmy dumni z 60-letniego doświadczenia w branży transportowej, które przekłada się na nasze umiejętności zawodowe i sukcesy rynkowe. Atutem grupy CEMET jest połączenie doświadczenia pracowników o długoletnim stażu z dynamicznym zespołem, który pracuje w transporcie samochodowym – dodaje Grzegorz Lipowski, prezes zarządu CEMET SA.

Piotr Piestrzyński



foto: Michał Braszczynski

Grzegorz Lipowski,
prezes zarządu CEMET SA



foto: Archiwum CEMET